



OP Vakka-Auranmaa

Kahdella kortilla
varmempaa arkea s. 6

Kuljetuspalvelua neljän
veljeksen voimalla s. 8

Vinkit turvalliseen energian
säästämiseen s. 15

Vastuullisuustekojen
vuosi 2022 s. 16

OP-bonuksia
korotetaan
30 prosentilla
vuonna 2023

Yhdessä yli kaikkien aikojen

Kuluva vuosi 2022 on ollut monella tapaa poikkeuksellisen epävarmaa aikaa: tapahtumien ja uutisten keskiössä ovat olleet Venäjän käynnistämä hyökkäyssota Ukrainassa, siitä seurannut inhimillinen kriisi ja energiakriisi Euroopassa, korkea inflaatio ja nopeasti kohonneet markkinakorot. Pitkään jatkuneesta, poikkeuksellisesta nollakorkojen ajasta on siirrytty takaisin normaaliin tilanteeseen, jossa rahalla on jälleen hinta. Kotitalouksien käytettävissä olevat tulot ovat alkuvuoden aikana laskeneet, koska kohonneet asumiskustannukset ja markkinakorkojen nousu vaikuttavat yhä useamman asuntovelallisen arkeen. Toisaalta toistaiseksi hyvänä säilynyt työllisyystilanne, kotitalouksien kertyneet säästöt ja yritysten pääosin vahvat taseet tukevat asiakkaidemme toimintaedellytyksiä tässä epävarmassa taloustilanteessa. Tällaisina aikoina onkin tärkeä tunnistaa, että haastavat ajanjaksot kuuluvat talouden kiertokulkuun ja myönteisemmät ajat taloudessa koittavat jälleen – kunhan teemme yhdessä luottavaisesti töitä valoisamman tulevaisuuden eteen.

OP Ryhmä on asiakkaidensa omistama suomalainen finanssiryhmä ja tällaisessa useita asiakkaitamme taloudellisesti haastavassa tilanteessa haluammekin perustehtävämme mukaisesti käyttää osan paranevasta kannattavuudestamme helpottamaan 2,1 miljoonan omistaja-asiakkaidemme arkea. Maksamme OP Ryhmässä vuodelta 2023 kertyvät OP-bonukset omistaja-asiakkaillemme 30 prosentilla korotettuina, mikä tarkoittaa yli 60 miljoonan euron lisäbonusta OP Ryhmän omistaja-asiakkaille ja selvää vähennystä asiakkaidemme kuluihin pankki- ja vakuutuspalvelumaksuissa. Ylimääräiset bonukset tukevat erityisesti lapsiperheitä, joilla lainamäärät ovat elämänvaiheen vuoksi useimmiten suurimmillaan.

”OP Vakka-Auranmaa on johtava finanssialan yritys toimialueellaan – osaava ja jatkuvasti kehittyvä täyden palvelun pankki.”

Me OP Vakka-Auranmaalla huolehdimme asiakkaitamme ja paikallisen toimintaympäristömme hyvinvoinnista myös monilla muilla konkreettisilla vastuullisuusteoilla. Vahvistamme paikallista elinvoimaisuutta toimialueellamme esimerkiksi tukemalla ja edistämällä nuorten työllistymistä, lasten ja nuorten liikuntaa sekä digitaalisten opetustarjoajien opetusta seniorille. Näinä aikoina koemme erityisen tärkeäksi huolehtia muun muassa lasten ja nuorten harrastusmahdollisuuksien säilymisestä ja muutoinkin heikommassa asemassa olevien tukemisesta.

Tervetuloa asioimaan valitsemassasi kanavassa

OP Vakka-Auranmaa on johtava finanssialan yritys toimialueellaan – osaava ja jatkuvasti kehittyvä täyden palvelun pankki. Visionamme on olla vahva ja alueellinen tulevaisuuden osuuspankki, jolla on vankat juuret maaseudulla. Tämä tarkoittaa sitä, että kehitämme palveluitamme henkilö- ja yritysasiakkaiden muuttuvien tarpeiden mukaisesti – juuriamme ja perinteitämme kuitenkin unohtamatta. Perustehtävämme ja vakaa arvopohjamme – ihmisläheisyys, vastuullisuus ja yhdessä

menestyminen – ohjaavat pankkimme toimintaa, vaikka maailma ympärillämme muuttuu jatkuvasti.

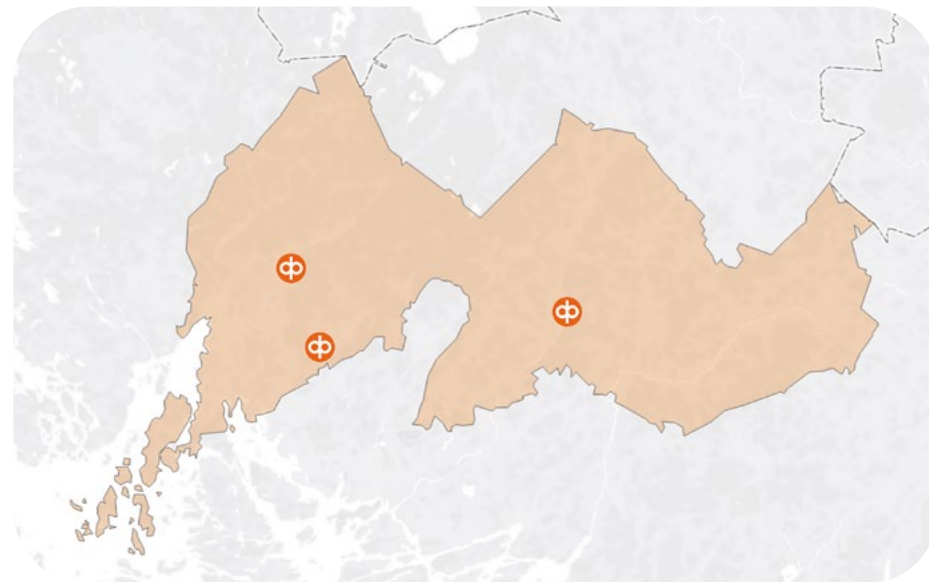
Tarjoamme henkilö- ja yritysasiakkaille OP:n kattavat pankki-, rahoitus- ja sijoituspalvelut, Pohjola Vakuutuksen monipuoliset vakuutusratkaisut sekä OP Kodin asiantuntevat kiinteistönvälityspalvelut – markkinoiden parhailla keskittämiseduilla. Palvelemme kattavien mobiili- ja verkkopalveluiden lisäksi toimipisteissämme Aurassa, Mynämäessä ja Nousiaisissa lähes 60 finanssialan ammattilaisen voimin. Olet lämpimästi tervetullut asioimaan! Löydät yhteystietomme tämän lehden takasivuilta ja osoitteesta op.fi/vakka-auranmaa.

Haluan kiittää kaikkia asiakkaitamme luottamuksesta sekä henkilöstöämme ja hallintoamme hienosta työstä kuluneen vuoden aikana. Toivotan Sinulle hyvää ja rauhallista joulua läheistesi parissa sekä onnellista uutta vuotta 2023.

Lasse Vehviläinen
toimitusjohtaja
OP Vakka-Auranmaa



Katse tulevaisuudessa, juuret maaseudulla



24 345 omistaja-asiakasta
henkilöstöä 56
asiakasliiketoiminta 1726 milj. €
22. suurin osuuspankki Suomessa



Tässä lehdessä

Laura Rantanen: ”Hyvä itseluottamus on sitä, että saa myös epäonnistua”.....4



Varmempaan arkeen:
OP Gold & OP Duo 6

Älä jätä huomiseksi...7



Kuljetuspalvelua neljän
veljeksen voimalla8



”Vihdoinkin kirpputorilla menee hyvin”...10



Mietittyäkö lainan hoito?
Kysy rohkeasti apua 12

Huolettomasti uuteen kotiin 13

OP Sijoituskumppani auttaa sinua
saavuttamaan unelmiasi 14

Aiotko säästää energiaa tulevina talvina?
Huomioi nämä neljä vinkkiä15

Vastuullisuustekojen vuosi 2022
– paikallisen elinvoiman puolesta 16

Omistaja-asiakkaan edut
ja OP-bonukset 18

Suorat yhteystietomme..... 19

Konttoreidemme palveluajat 20

Taitto: Mainostomisto Salt Oy
Paino: Newprint Oy, Raisio
Kannen kuva: Sauli Nuolemo

Laura Rantanen:

”Hyvä itseluottamus on sitä, että saa myös epäonnistua”

Rantasten urheilijasisaruskatraan esikoinen **Laura Rantanen** muistaa, että vanhemmat olivat aina treeneissä näyttämässä peukkua. Tänä päivänä koko perhe käy katsomassa yhdessä toistensa pelejä.

Salibandya maajoukkueessa pelaavalle Laura Rantaselle kuuluu hyvää: haastatteluhetkellä hän on juuri palannut Euro Floorball Tournamentista Ruotsista. Innolla hän odottaa tammikuista Champions Cupia, jossa mittelevät Suomen, Tsekin, Ruotsin ja Sveitsin mestarijoukkueet.

Juuri nyt pyörivät Turun palloseuran F-liigan treenit, joita on kolmesti viikossa. Lisäksi Rantanen käy töissä päiväkodissa eskariopena.

– Lapset huomaavat pelaamiseni, kun joudun olemaan töistä poissa kisojen takia. Yleinen utelias kysymys on, että miksi sinä pelaat. No siksi, että se on kivaa, hän nauraa.

Koko perhe kannustaa yhdessä

Kun Laura Rantanen oli yhdeksän, kotipaikkakunnalle Nousiaisten kouluun tuli sähkökerho. Aluksi hän kävi poikien treeneissä. Sitten viereiselle paikkakunnalle Maskuun perustettiin tyttöjen joukkue, jota oma isä tuli valmentamaan.

– Pidän salibandystä enemmän kuin esimerkiksi jalkapallosta, koska siinä sai touhuta mailan kanssa. Ja olin salibandyssä myös parempi.

Kaikki kolme Rantasen sisarusta ovat urheilijoita. Sisko **Noora Rantanen** pelaa salibandya Lauran kanssa

samassa joukkueessa, veli **Mikko Rantanen** jääkiekkoa NHL:ssä Colorado Avalanchessa.

Koko perhe käy yhdessä katsomassa toistensa pelejä.

”Rantasen joukkue ylsi naisten SM-kultaan viime keväänä.”

– Viime kesäkuussa kävimme seuraamassa Stanley Cupin finaalia Denverissä. Mikon joukkue voitti. Kun voitto tuli, koko kaupunki sekosi. Kaupungilla kulki paraati, jossa pelaajat seisoivat paloautojen päällä. Se oli huikeaa!

Vanhemmat olivat oikeasti läsnä

Urheilumenestyksestään Laura Rantanen kiittää vanhempiaan: tärkeintä on ollut salliva ja kannustava asenne.

– Vanhemmat jaksoivat kuskata meitä harrastuksiin. Saimme kokeilla kaikkea, mitä halusimmekin. Kun halusin käydä show-diskotanssitunnilla, sain käydä.

Rantanen muistaa, että vanhemmat olivat oikeasti paikalla ja läsnä näyttämässä peukkua harjoituksissa. Tuli olo, että he ovat kiinnostuneita ja välittävät.

Vanhemmat myös valoivat sisaruksiin itseluottamusta.

– He kannustivat tekemään töitä, jotta yltäisi parhaaseensa. Epäonnistumista ei tarvinnut pelätä. Siitä noustiin ja jatkettiin eteenpäin.

Hyvä itseluottamus onkin Rantasen mielestä sitä, että saa myös epäonnistua. Epäonnistumiset ovat osa elämää.

Vaikea hetki koitti vuonna 2011, kun Rantanen alkoi sairastella paljon ja oli jatkuvasti flunssassa ja kuumeessa. Oli mykoplasmaa ja sytomegalovirusta. Hän ravasi verikokeissa.

– Ensimmäistä kertaa mielessä kävi ajatus, voiko urheilua enää jatkaa.

Onneksi olo parani vähä vähältä. Vuonna 2015 hän huomasi yhtäkkiä, ettei treenejä tarvinnut enää ottaa varovasti. Sai tehdä täysillä. Lopulta työ treeneissä palkittiin: Rantasen joukkue ylsi naisten SM-kultaan viime keväänä. Mahtavaa oli myös kuulla, että on tullut valituksi MM-kisoihin.

– Silloin kyllä jännitin, kun odotin tietoa, tulinko valituksi. Kun puhelu lopulta tuli, hypin innosta.

Jatkossa kelpaisi vielä toinenkin SM-arvomitali, ja maailmanmestaruudesta olisi hienoa päästä taistelemaan.



Laura Rantasen mielestä salibandya on mukavinta pelata siksi, että siinä puhalletaan kavereiden kanssa yhteen hiileen ja tavoitellaan yhdessä samoja asioita.

”Mikä tikka tänne koko ajan ilmestyy?”

16-vuotiaana Laura Rantanen siirtyi SBS Maskusta TPS:n A-junioreihin, jonka kausimaksut olivat isoja. Silloin hän soitti ensimmäisen puhelunsa osuuspankkiin ja kysyi, onko halukkuutta tukea pelaamista rahallisesti. Kyllä oli.

Tällä hetkellä Laura Rantanen on OP Vakka-Auranmaan kummipelaaja.

– OP on mahdollistanut minulle sen, että olen pelannut tällä tasolla näinkin pitkään.

OP:n Hippo-kisoista lapsuudesta on jäänyt lämpimiä muistoja. Kerran Rantasella oli Hippo-kisojen pituushypyssä askelmerkinä tikka. Hän ihmetteli, miksi askelmerkki koko ajan kaatuu, ja se pitää käydä nostamassa takaisin pystyyn.

– Seurattuani hetken huomasin, että joku tyttö käy aina ihmettelemässä,

mikä tikka tänne koko ajan ilmestyy. Kävin sanomassa, että voisiko se olla paikoillaan, koska se on askelmerkki. Hän ei ollut kuullut askelmerkeistä aiemmin.

Lapset alkoivat jutella keskenään, ja siitä se sitten lähti. Nyt tuo tyttö on yksi Rantasen parhaista ystävistä.

Teksti: Jaana Haapaluoma-Höglund
Kuva: Sarah Dahlgren



Varmempaan arkeen: OP Gold & OP Duo

Lue tästä Sarin ja Jennyn vinkit sujuvaan korttien käyttöön



Arjen raha-asioiden ammattilaiset Jenny ja Sari luottavat kahden kortin taktiikkaan.

OP Gold on ykköskorttimme mutkattomaan elämään. Uudistuneessa OP Goldissa on entistä parempia vakuutuksia ja etuja elämyksiin. Korttiin kuuluu esimerkiksi kattava matkavakuutus sinulle ja perheellesi, vakuutus tapahtumalipuille ilman omavastuuta, kaksi maksutonta käyntiä lentokenttäloungeseen vuodessa sekä paljon muuta.

OP Duo on fiksu valinta toiseksi kortiksi. Duo on OP:n Mastercard ja mainio luottokortti parhailla palveluilla, joka tuo lisää etuja arkeesi.

Maksat päivittäiset ostoksesi OP Goldilla ja käytät toista korttia eli OP Duo verkko-ostosten ja suoratoistopalvelujen maksamiseen. Näet aiempaa selkeämmin, mihin rahasi kuluu. Seuraat raha-asioitasi helposti: löydät korttiesi tapahtumat kätevästi OP-mobiilista ja Op.fi-palvelusta, kun molemmat korttisi ovat omasta pankistasi. Luotolla ostaessa saat kuukauden maksuaikaa ostoksillesi ja e-laskulla hoidat laskun maksun ilmaiseksi.

Toinen kortti myös pelastaa pulasta, jos ensisijainen korttisi katoaa, rikkoutuu yllättäen tai joudut verkko- tai muun rikollisuuden uhriksi. Lisäksi OP Duo sisältää lisäturvaa. OP Duon Hintatakuulla ja Identiteettiturvalla saat lisää suojaa itsellesi ja ostoksillesi.

Luottokortilla saat turvaa verkko-ostoksiin

OP:n luottokortilla maksat turvallisesti verkossa. Jos tilaamasi tuote ei tule perille tai se on virheellinen, voit saada korvauksen luottokorttityhtiöltä. Sama pätee matkojen maksamiseen: jos maksat lentolippusi luottokortilla ja lentoyhtiö menee konkurssiin ennen

matkaa, korvaa luottokorttityhtiö lentolippujesi hinnan. OP Duon Identiteettiturvan avulla saat henkilökohtaista ohjausta henkilötietojen suojaamiseen tai apua, jos olet joutunut identiteettivarkauden kohteeksi.

Teksti: Jenny Lähtinen ja Sari Salomaja
Kuva: Sarah Dahlgren

Omistaja-asiakkaalle etua Tuoteturvasta

Aina välillä sattuu ja tapahtuu: puhelin lipsahtaa kädestä, kahvit kaatuvat läppärillemme tai upouudet silmälasit särkyvät.

OP:n luottokortteihin sisältyvä Tuoteturva vakuuttaa omistaja-asiakkaiden ostokset hajoamisen tai rikkoutumisen sekä varkauksien varalta. Et siis tarvitse erillistä vakuutusta esimerkiksi uudelle puhelimellesi. Omavastuu on vain 75 euroa, eli perinteistä kotivakuutuksen omavastuuta pienempi.

Turvallisesti reissussa

Hätäkäteinen on turvanasi matkan aikana

- Hätäkäteinen on Gold-korttiin liitetty palvelu, josta saat käteistä läheiseen pankkiin tai valuutanvaihtopisteeseen, jos korttisi vahingoittuu, katoaa tai varastetaan matkalla.
- Palvelu toimii kaikkialla maailmassa ja on auki vuorokauden ympäri.
- Hätäkäteistä voi nostaa kortin käytettävissä olevan luottorajan puitteissa ja nostettu summa veloitetaan luottokortiltasi.

Varaudu tuleviin matkoihisi kahdella kortilla

- Matkalla kannattaa aina olla mukana kaksi korttia. Silloin kortin kadotessa tai vahingoituessa hätäapu löytyy omasta takaa. Kortteja kannattaa säilyttää huolellisesti esimerkiksi erillisissä lompakoissa tai toista korttia hotellihuoneen tallelokerossa. Näin niiden katoaminen tai varastaminen samanaikaisesti on vaikeampaa.



Lakitiimi on tällä hetkellä seitsenhenkkinen. Tiimissä ollaan kuitenkin pian uusien tuulten edessä; pankinjohtajat Esa Hentula ja Soile Noren ja jäävät ansiokkaiden työvuosiensa saattelemana ansaituille eläkepäiville vuoden 2023 alkupuolella. Kuvassa myös Kirsi Leskinen, Eveliina Tähti ja Charlotta Sarkakallio.

Voit hyödyntää OP-bonuksiasi myös lainopillisiin palveluihin.

Älä jätä huomiselle...

...minkä voit tehdä jo tänään. Pankki- ja vakuutuspalveluiden ohessa myös juridisten asiakirjojen kuntoon laittaminen on monelle asiakkaalle tuttua. Oman talouden suunnitteluun liittyy vahvasti muun muassa testamentin ja edunvalvontavaltakirjan laatiminen.

Maailmantilanteen epävarmuus ja huoli tulevaisuudesta näkyy myös pankin lainopillisissa palveluissa. Kuolinpesän osakkaat pohtivat perintönä tulleen omaisuuden myyntiolosuhteita ja perinnönjaon toimittamisen oikeaa ajankohtaa. Myös edunvalvontavaltakirjojen sekä testamenttien laatiminen tuntuu entistä ajankohtaisemmalta. "Olisi hyvä, että nämä tärkeät asiakirjat hoidettaisiin kuntoon ajoissa, eivätkä ne juolahtaisi mieleen vasta, kun on jo liian myöhäistä", toteaa lakiasistentti **Kirsi Leskinen**. "Lähes jokainen edunvalvontavaltakirjan ja testamentin laativa asiakas toteaa, että tämä on ollut agendalla jo pitkään ja nyt päätti tehdä sen", komppaa lakimies **Eveliina Tähti**.

"Olemme olemassa pankkimme omistaja-asiakkaita varten ja haluamme vahvasti olla osana asiakkaan kokonaisvaltaista asiakkuudenhoitoa", kertoo lakimies **Charlotta Sarkakallio**. Pankin notariaattitoiminta perustuu riidattomiin, pitkälti perhe- ja jäämistöoikeudellisiin, toimeksiantoihin. Esimerkiksi perunkirjotuksen toimitaminen ja edunvalvontavaltakirjan laatiminen ovat arkipäivää lakitiimissä. "Pankin lainopillisissa palveluissa emme kuitenkaan sääntelyn vuoksi voi hoitaa kaikkia asiakkaidemme juridisia ongelmia, minkä johdosta joudumme joskus ohjaamaan asiakkaan toisaalle", Sarkakallio toteaa.

Tarjottavien palveluiden skaala on silti suhteellisen laaja ja vuosittain huoma-

taan, että joitakin toimeksiantoja hoidetaan enemmän kuin ennen. Tähän vaikuttavat mediassa olleet nostot sekä lainsäädännön tai muun sääntelyn muuttuminen. Tänä vuonna esimerkiksi osakekirjojen sähköistämiseen liittyviä toimeksiantoja on tullut paljon. "Työskentely lakitiimissä tarjoaa mielenkiintoisen työn, jossa yksikään päivä ei ole samanlainen", lakiasistentti **Sarah Dahlgren** toteaa.

Voit olla yhteydessä lakipalveluiden asiantuntijoihimme sähköpostitse: vakka-auranmaa.lakipalvelut@op.fi

Kuva: Sarah Dahlgren



Kuvassa OP Vakka-Auranmaan luottopäällikkö Maarit Mäki sekä Isotalon veljekset Teemu, Tatu, Topi ja Tuomo sekä veljesten isä Tapani Isotalo.

Kuljetuspalvelua neljän veljeksen voimalla

Osuuspankki on ollut yrityksen tärkeä kumppani.



Nousiaisissa toimiva Kuljetus T & J Isotalo Oy on esimerkki perheyriydestä, joka on siirtynyt sujuvasti isältä pojille. Ja mikäli ennusmerkit pitävät kutinsa, on ratin taakse kasvamassa myös seuraava yrittäjäpolvi. Osuuspankki on ollut yrityksen tärkeänä taustatukena sen alusta lähtien.

Nousiaisissa kotipaikkaansa pitävän Kuljetus T & J Isotalon rekat ovat tuttu näky Turun seudulla. Pian 50-vuotias perheyriyksen on kotikonnuillaan monessa mukana, sillä sen repertuaariin kuuluvat muun muassa lavetti-, paali-, nosturi-, maa-aines- ja maatalouskuljetukset sekä kalkituspalvelu.

Töitä on toimitusjohtaja **Tuomo Isotalon** mukaan riittänyt kiitettävästi myös kuluvana vuonna, vaikka alati nousevat kustannukset ja etenkin kallis polttoaine ovat olleet haastava yhtälö. Kriisin läpi luovitaan monipuolisen asiakaskunnan turvin.

– Jo 1990-luvun lamassa opittiin, ettei kannata jäädä liiaksi yhden ison asiakkaan varaan. Tärkein asiakas meni tuolloin konkurssiin, ja sen myötä oli tiukilla tämäkin firma, toimitusjohtaja Tuomo Isotalo kertoo.

Perheyriyksen työllistää 10 henkilöä ja tekee nykyisellään noin 1,7 miljoonan euron liikevaihtoa. Tuloskin on pysynyt plussalla.

– Olemme onnistuneet siirtämään kustannusnousun varsin hyvin hintoihin ja asiakkaat ovat ymmärtäneet ahdinkomme. Toki niiden suhteen olisi pitänyt olla viime vuonna paremmin hereillä. Jotenkin sitä vain uskoi, että

dieselin hinta tulee vielä alaspäin, toimitusjohtaja tunnustaa.

Jokaisella veljeksellä oma tonttinsa

Perheyriyksen sukupolvenvaihdos tehtiin pari vuotta sitten, jolloin yhtiön omistus siirtyi tasaosuuksin **Teemu, Tuomo, Tatu** ja **Topi Isotalolle**. Aikanaan taksiryhtymänä aloittanut ja veljensä kanssa kuljetusliikkeen perustanut **Tapani Isotalo** jäi yhtiöön pienosakkaaksi.

Äkkiseltään voisi luulla, että veljekatraan kesken tulisi helposti kädenvääntöä. Hommat hoituvat kuitenkin kitkattomasti.

– Jokaisella meistä on oma vastuu-alueensa ja asiakkaat. Eikä tässä enää kitkaa synny, kun on vartuttu yhdessä autohallien vieressä ja totuttu näihin töihin lapsesta lähtien, Tuomo Isotalo toteaa.

”Tuttu henkilökunta tietää ja tuntee meidät.”

Hän itse tarttui täysperävaunun rattiin 19-vuotiaana, heti armeijasta päästyään. Samaa polkua näyttää kulkevan myös seuraava polvi, joka on jo yhtiössä kiireapuna ja kesätöissä.

– Kyllä tässä on se mahdollisuus, että firma jatkaa vielä meidän jälkeenkin, toimitusjohtaja tuumii.

OP tukena myötä- ja vastamäessä

Osuuspankki Nousiaisissa on ollut yrityksen tärkeä kumppani aina yrityksen perustamisesta vuodesta 1974 lähtien.

– Raha-asiat on keskitetty sinne ja samasta paikasta minäkin hain ensimmäisen pankkilainani, kun piti 18-kesäisenä saada oma auto, Tuomo Isotalo muistelee.

Pankki on ollut tukena niin myötä- kuin vastamäessä ja rahoittajana myös kalustoinvestoinneissa ja sukupolvenvaihdoksessa.

Isotalo nostaa pitkäaikaisen pankkisuhteen parhaiksi puoliksi mutkattoman ja nopean asioinnin. Myös joustoa löytyy, jos sellaiseen tulee tarvetta.

– Tuttu henkilökunta tietää ja tuntee meidät, joten pankin puolelta päätökset syntyvät nopeasti. Toki monia asioita saa tänä päivänä hoidettua myös verkossa, Isotalo toteaa.

Investointeja ei passaa pantata

Kallis energia, nousevat korot, inflaatio ja kuluttajien yleinen epävarmuus

koettelevat nyt yrittäjien tulevaisuudenuskoa toimialaan katsomatta. Isotalojen kuljetusbisnekset kuitenkin pyörivät vähintäänkin nykyistä tahtia.

– Töitä on ollut kiitettävästi etenkin maataloussektorilla, jossa oli hyvä satokausi. Talvesta ja ensi vuodesta voi tulla jo vähän tiukempi, kun rakentamisen hiipuu, 42-vuotias toimitusjohtaja pohtii.

Investointeja ei kuitenkaan passaa pantata, mikäli mielii pysyä kisassa mukana.

– Vanhenevan kaluston korjaus- ja huoltokulut nousevat nopeasti liian korkeiksi. Lisäksi varaosia voi joutua odottamaan todella kauan. Jos autot eivät liiku, niin ei meiltä lähde laskujaakaan, Isotalo toteaa.

Teksti: Timo Sormunen
Kuvat: Sarah Dahlgren

”Vihdoinkin kirpputorilla menee hyvin”



Kaksikielinen Heidi Ahlgren puhuu asiakkaidensa kanssa välillä myös ruotsia.

Kun auralainen Heidi Ahlgren kaipasi kotipaikkakunnalleen kohtaamispaikkaa, hän päätti luoda sellaisen itse.

Vielä 12 vuotta sitten Heidi Ahlgren työskenteli myyjänä Turun Eurokankaassa, mutta haaveili jatkuvasti yrittäjyydestä: että saisi itse päättää aikatauluistaan ja luoda omannäköisensä työpaikan. Kierrätys viehätti, sillä Ahlgren näki käytetyillä tavaroilla paljon uusia käyttömahdollisuuksia.

– Esimerkiksi kirpparilla myytävät lasten kumisaappaat saattavat päätyä betonivalumuoteiksi. Korista tulee lampunvarjostin, kun sen kääntää ylösalaisin.

Heidi Ahlgren oivalsi, että kirpputori-yrittäjänä hän saisi itse luoda ne asiat, joita Auraan kaipaa. Vuonna 2013 hän irtisanoutui myyjän työstään, osti säästöillään kirpputorille irtaimiston ja keksi miehensä kanssa kirpputorille nimen: Auran Aarteet. Avajaiset pidettiin vapun jälkeen.

Täyspalvelu kirpparin uusi innovaatio

Vuoden 2020 alussa Heidi Ahlgren

hankki Auran Aarteille isommat liike-tilat Auran kauppakeskuksesta.

– Aluksi meni todella hyvin. Oli 77 myyntipaikkaa, kun edelliseen mahtui vain 52. Oli leveät käytävät ja kunnolla tilaa myös ompelutarvikkeille, jotka halusin säilyttää auralaisten saatavilla paikallisen ompeluliikkeen lopettamisen jälkeen.

Sitten helmi-maaliskuussa alkoi korona-aika. Heidi oli jo ehtinyt tottua 160–180 maksavaan asiakkaaseen päivässä, mutta nyt määrä romahti 40:een.

– Pari kolme ensimmäistä kuukautta olivat pahimmat. Mietin, että kirpputoria on tässä pidetty kolme kuukautta, mutta liikehuoneiston vuokra-aikaa on vielä viisi vuotta jäljellä. Mitähän sitä sitten keksisi?

Onnekseen Ahlgren sai Business Finlandin koronakehittämistuen. Sen avulla hän alkoi luonnostella kirpparin

täyspalvelua: myyjän tarvitsisi vain tuoda tavarat, ja Ahlgren hoitaisi hinnoittelun ja myymisen.

Yrityksen raha-asiat oli keskitetty osuuspankkiin, ja pankin yhteyshenkilön kanssa Heidi neuvotteli remonttilainalle lyhennysvapaata.

Ahlgren myös muutti väliaikaisesti kirpputorin toimintaa niin, että myyjät eivät maksa pöydistä kiinteää viikko-vuokraa, vaan kirpputori saa myyneistä tietyn prosentin. Muutos vähensi myyjien riskiä aikana, jolloin asiakkaita käy vähemmän.

Asiakkaita matkojenkin takaa

Muutaman kuukauden päästä Heidi Ahlgren sai hieman huokaista helpotuksesta. Kävijöitä houkutteli varsinkin täyspalvelu. Se näytti mainetta jopa ympäryspaikkakunnilla.

– Nythän palvelun suosio on ihan räjähtänyt käsiin, Heidi Ahlgren kertoo.



Hän arvelee syyksi palvelun helppoutta ajassa, jossa monet elävät kiireistä arkea. Ajan säästö on valttia.

– Toisaalta esimerkiksi sellaiset ikäihmiset, joilla ei ole paljon kokemusta kirpparimyyntistä, ovat tykänneet.

Kirpputorin suosion voi nähdä jo ulkoa: autoja on aina pihassa paljon ja parkkipaikka täynnä, paitsi maanantaisin, kun kirpputori on kiinni.

”Yrityksen pankkiasiat Ahlgren hoitaa OP-Mobiililla.”

Asiakkaita tulee koko Vakka-Auran maan alueelta. Osa piipahtaa paikalle ajomatalla Helsingistä Vaasaan. Turusta tulee varsinkin sellaisia asiakkaita, jotka haluavat myydä täyspalvelussa.

Osa saapuu jopa Ruotsista.

– Toki heillä on aina jokin kytkös Auraan, Ahlgren lisää.

OP on palvellut yrittäjää hyvin

Täyspalvelun lisäksi Auran Aarteiden ompelupalvelu ja peräkärryn vuokraus kiinnostavat asiakkaita. Palvelut sopivat hyvin tähän päivään – kaikkea ei tarvitse omistaa itse.

Asiakkaista noin 40 prosenttia maksaa käteisellä ja 60 prosenttia kortilla. Korona-ajan laannuttua käteisellä maksaminen on Heidi Ahlgrenin mukaan hieman lisääntynyt.



Yrityksen pankkiasiat Ahlgren hoitaa OP-Mobiililla, jota hän kiittelee kätevydestä. Muutenkin hän on aina saanut OP:sta hyvää yrittäjäpalvelua.

– Esimerkiksi remonttilaina ensimmäisille liikeliloille järjestyi mukavasti.

Nyt kun kirpputorin 10-vuotisjuhlat lähestyvät, Ahlgren voi sanoa, että hänen alkuperäinen toiveensa toteutui: kirpparille tullaan todella viettämään aikaa.

Suosituista kahvilanurkkauksesta voi ostaa kahvia ja pullaa.

– Välillä vanhat tutut törmäävät täällä toisiinsa ja laskevat, etteivät ole nähneet seitsemään vuoteen. Ja istahtavat sitten kahville.

Teksti: Jaana Haapaluoma-Höglund
Kuvat: Sarah Dahlgren

OP on ollut yritysten tukena jo 120 vuoden ajan. Kokeneet asiantuntijamme auttavat yritystäsi onnistumaan niin paikan päällä omassa osuuspankissasi kuin monipuolisissa digitaalisissa palveluissammekin. Haluamme tarjota sinulle parhaat digitaaliset palvelut, jotta ne helpottavat arkeasi yrittäjänä.

Miksi digitaaliset palvelumme ovat hyvä valinta?

- **Monipuoliset ja laadukkaat verkko- ja mobiilipalvelut on suunniteltu yrityksesi tarpeisiin.** Kuuntelemme yrittäjien tarpeita ja kehitämme digitaalisia palveluitamme jatkuvasti. Olemme julkaisseet monia palveluita ensimmäisenä Suomessa.
- **Hoidat kaiken pankki- ja vakuutusasioinnin samassa palvelussa ja samoilla tunnuksilla** Op.fi-palvelussa saat hoidettua päivittäisasiointin nopeasti ja sujuvasti ilman ylimääräisiä tunnuksia ja kirjautumisia. Palvelumme on hinnoiteltu kilpailukykyisesti, voit esimerkiksi käyttää op.fi-palvelua vakuutusasiointiin maksutta.
- **Henkilökohtaista palvelua myös digisti** Voit hoitaa asiasi näppärästi itse joko verkossa tai mobiilissa. Tarvittaessa voit myös saada apua asiantuntijoiltamme helposti esimerkiksi chatissa tai Teams-verkkoneuvottelussa. Valitse itsellesi paras tapa tarpeidesi mukaan.
- **Vastuullinen suomalainen toimija** Hyödynnämme asiakastietoa sekä tekoälyä läpinäkyvästi. Teemme jatkuvasti töitä varmistaaksemme asiakkaillemme turvallisen asioinnin.



Mietityttääkö lainan hoito? Kysy rohkeasti apua

Omassa taloustilanteessa saattaa tapahtua muutoksia esimerkiksi työttömyyden tai sairastumisen takia. Yllättävän tilanteen edessä ei kuitenkaan kannata panikoitua.

Varaudu etukäteen

Tulevaisuuteen ja siinä tapahtuviin yllätyksiin kannattaa varautua jo siinä vaiheessa, kun on ottamassa lainaa. Elämässä tapahtuu erilaisia muutoksia, joista osa voi yllättää; perhe voi kasvaa, työpaikka vaihtua. Voi myös tapahtua ikäviä asioita, joihin emme itse pysty vaikuttamaan.

Keskeisiä lainanottajan varautumiskeinoja ovat koron nousun varalle otettava korkokatto ja takaisinmaksuturva, joka tuo turvaa vakavien muutosten varalle. Näiden lisäksi säästäminen on ensisijaisen tärkeää. Säästämällä voit varautua yllättäviin menoihin tai toteuttaa unelmia ja haaveita – elämä ei ole silloin pelkkää asuntolainan maksua!

Uskalla kysyä apua

Useimmiten mihin tahansa laskuun

saa lisäaikaa, kun vain uskaltaa kysyä laskuttajilta. Myös pankkiin pitää ottaa yhteyttä mahdollisimman pian, jos huomaa taloudellisen tilanteensa heikentyneen. Yllättävissä tilanteissa auttaminen on pankeille arkipäivää. Vaikeuksia ei tarvitse hävetä. Vaatii vain hieman jaksamista ja rohkeutta lähteä selvittämään tilannetta.

Korkokatto auttaa ennakoimaan lainanhoitokuluja, vaikka korot muuttuisivat

- Korkokatolla voit määrittää lainasi viitekorolle ylärajan jopa 14 vuodeksi. Näin turvaat talouttasi korkojen nousun varalta.
- Korkokatolla asetet lainasi viitekorolle ylätasoa, mutta hyödyt myös laskevista koroista
- Korkokatolla asetet lainasi viitekorolle ylätasoa, mutta jos viitekorko on alle asettamasi kattotason, hyödyt myös matalista koroista.
- Korkokatolla suojatun lainan maksuohjelma pysyy joustavana. Lainan maksuohjelmaan voi sopia muutoksia ja voit maksaa lainan ennaikaisesti takaisin, jolloin Korkokatto päättyy, eikä siitä veloiteta erillistä kulu.

Takaisinmaksuturvalla vakautta ja apua elintasosi säilyttämiseen

- Luoton takaisinmaksuturva -vakuutus on apunasi lainan maksuerien maksamisessa.
- Voit saada turvaa työttömyyden, työkyvyttömyyden, tapaturmaisen pysyvän haitan ja kuoleman varalle.
- Luoton takaisinmaksuturva auttaa sinua huolehtimaan lainasi takaisinmaksusta, joten sinun on helpompaa säilyttää totuttu elintasosi ja oma kotisi. Vakuutus auttaa suojaamaan lainallasi hankittua omaisuutta.
- Lainan maksaminen voi tuntua ylivoimaiselta pitkällä sairauslomalla tai jos joutuu työttömäksi. Takaisinmaksuturvan avulla voit keskittyä oleelliseen, esimerkiksi paranemiseen tai uuden työpaikan etsimiseen.
- Vakuutus koostuu kahdesta turvasta, joista voit valita toisen tai molemmat. Vakuutus sopii palkansaajille ja yrittäjille.

Rahoituksen ja yrityspalveluiden ammattilaisemme auttavat sinua maksuohjelmanmuutoksiin ja talouden turviin liittyvissä kysymyksissä. Kuvassa Teppo Lehtonen ja Pieta Karjalainen.

Velan ehtojen muutokset ovat mahdollisia

Lyhennysvapaa voi sopia silloin, kun tietää, että tulojen pienenemisellä on tiedossa alku ja loppu. Tällaisia tilanteita voivat olla esimerkiksi lyhytaikainen lomautus työstä tai opintovapaa. Jos on luvassa pysyvä elämäntilanteen muutos, eikä pelkkä lyhennysvapaa riitä, pankin kanssa voi jutella kuukausierän pienentämisestä ja laina-ajan pidentämisestä.

Aina laina-aikaa ei pysty pidentämään riittävästi, vaan kuukausierä on kerta kaikkiaan liian suuri, vaikka lainan pidentäisi maksimiin. Silloin ratkaisu voi olla asunnon myyminen ja vaihto edullisempaan asumismuotoon. Joka tapauksessa vaikealle tilanteelle pystyy lähes aina tekemään jotain. Kannattaa olla yhteydessä laskuttajiin ja pankkiin mahdollisimman aikaisin.

Kuva: Sarah Dahlgren



Toimialueemme iloiset kiinteistönvälittäjämme Taina Tähtinen, Hans Dahlqvist ja Essi Mäkilä. Heidänkin suorat puhelinnumerot löytyvät tämän lehden takaosasta.

Asuntomarkkinat ovat olleet suurten muutosten kourissa viimeisten vuosien aikana. Korkojen, energiahinnan, rakentamiskustannusten muutokset ja erilaiset kausivaihtelut muuttavat markkinaa välillä nopeaankin tahtiin. Vielä hetki sitten asuntoportaaleissa kuumimpia kohteita olivat kesämökit ja viime aikoina kodinostajien katseet ovat siirtyneet energiataloudellisiin, neliöltään tehokkaisiin koteihin. Korona-aika muutti melkoisesti ajatustamme siitä, mitä kodilta oikein halutaan. Kesästä 2020 vuoden 2021 loppuun asunto-kauppa kävi monin paikoin ennätysvauhdilla, ja myynissä olevia koteja oli tarjolla taas ennätysellisen vähän.

Nyt tilanne on muuttunut jälleen nopeasti, sillä tämän vuoden aikana myynissä olevien kotien määrä on kasvanut koko alkuvuoden ajan tasaisesti ja myyntiin on tullut yhä enemmän jo parin vuoden ajan markkinoilla kaivattuja perheasuntoja.

Suurinta osaa asuntomarkkinoiden kysynnästä ja tarjonnasta ohjaavatkin muuttuvat tarpeet ja elämäntilanteet. Kodin vaihdon tarpeen sysäävätkin

liikkeelle todella moninaiset syyt; koululainen avaa iltapäivällä kotiovensa ja vastassa on kenkämeri, jonka turvalliseen läpikulkuun kaivat- tisiin laivuritukintoa tai kahdestaan asuvan pariskunnan kodissa alkaa olla liikaa tilaa ja toista saa huhuilla talon eri siivistä esiin.

”Olemme vahva paikallinen toimija kotikulmillasi.”

Löysitkö uuden unelmien kotisi OP Kodin välitysilmoituksesta ja pohdit nykyisen kodin myyntiä? OP Kodin kehittämän Turvallisen Kodinvaihdon avulla haluamme turvata matkasi kohti uutta kotia ilman taloudellista riskiä. Markkinoimme nykyistä kotiasi aktiivisesti ja etsimme sille ostajan. Ostajan löytyessä hoidamme tarjoukset ja sopimusasiat kuntoon synkronoidusti. Näin sekä nykyisen että tulevan kotisi kaupat tehdään oikein ja oikeassa järjestyksessä. Siinä tapauksessa, että ostettavaksi aiottu asunto myydään jollekin toiselle ennen kuin nykyiselle kodillesi löydetään ostajaa, voit halutessaan päättää välityssopimuksen välittömästi ilman kuluja.

Nykyisen kodin myynnin ja uuden ostamisen rytmittäminen voi olla pahimmillaan paritanssi, josta muistoksi jää vain kipeät varpaat. Välittäjän apua kannattaa käyttää uuden kodin ostossa. Ostotoimeksiannon avulla löydetty kodit eivät välttämättä ole julkisessa myynnissä lainkaan. Ajatus kodin myyntiin saattaakin herätä vasta OP Kodin välittäjän oltua yhteydessä myyjään. Asunnon omistajaa houkuttelee erityisesti myynnin helppous, sillä ostotoimeksiannon avulla kodin myynti hoituu ilman julkisia asuntoesittelyjä tai tarjouskilpailua. Ostotoimeksiannon välityspalkkio maksetaan vasta kauppajen synnyttyä ja palvelu on sinulle täysin kuluton, mikäli emme löydä sopivaa kotia.

Olemme vahva paikallinen toimija kotikulmillasi. Ota rohkeasti meihin yhteyttä heti, kun kodinvaihto alkaa olla ajankohtainen tai jo silloin, kun asia ylipäänsä sinua askarruttaa. Olet meille tärkeä, ja haluamme auttaa sinut ja perheesi hyvään kotiin!

Teksti: Marko Lehtinen
Kuva: Timo Marila



Haluatko kuulla lisää OP Sijoituskumppanista tai muista varallisuudenhoidon ratkaisuista? Asiantuntijoidemme suorat yhteystiedot löydät tämän lehden takasivuilta. Kuvassa Jari Palonen ja Sanna Mattila.

OP Sijoitus- kumppani auttaa sinua saavuttamaan unelmasi

1 OP Sijoituskumppani on digitaalinen sijoitusneuvojasi OP-mobiilissa
Mistä sinä unelmoit – vaurastumisesta, omasta asunnosta vai jostain muusta? Kerro se OP Sijoituskumppanille ja saat sijoitussuunnitelman unelmasi toteuttamiseen. Palvelussa sijoittamisen aloittaminen on helppoa ja voit muuttaa sijoitussummia koska tahansa tilanteesi mukaan.

2 OP Sijoituskumppani on tukenasi, kunnes saavutat tavoitteesi
Olitpa sitten vasta-alkaja tai kokenut sijoittaja, OP Sijoituskumppani auttaa ja kannustaa sinua sijoitustavoitteesi saavuttamisessa. Saat viestejä edistymisestääsi ja voit kätevästi seurata sijoituksesi kehitystä ja matkaasi kohti tavoitettasi palvelun avulla.

3 Vastuullista sijoittamista maailmanlaajuisesti
OP Sijoituskumppanin kautta sijoitat aina vastuullisesti. OP Sijoituskumppanin rahastoissa sijoituskohteiksi valitaan yrityksiä, jotka ovat vastuullisuusasioissa toimialansa parhaiden joukossa.

OP Sijoituskumppanin rahastot sijoittavat yrityksiin, jotka toimivat vastuullisesti ympäristöön, sosiaaliseen vastuuseen ja hyvään hallintotapaan liittyvissä asioissa. Yritysten vastuullisuutta arvioidaan erilaisilla mittareilla, jotka liittyvät esimerkiksi saasteiden vähentämiseen, ilmastonmuutoksen torjuntaan ja henkilöstön hyvinvointiin.

Vastuullisen sijoittamisen lisäksi rahastoissa toteutetaan tehokasta sijoitusstrategiaa, jonka ansiosta palvelussa saatavilla olevien rahastojen osakepainot voidaan pitää korkeampana kuin tyypillisissä vastaavan riskiluokan rahastoissa. Sijoitusstrategia perustuu akateemisissa tutkimuksissa tehokkaaksi osoitettuun sijoitustapaan, jossa sijoittamalla hajautetusti matalan riskin osakkeisiin voidaan päästä parempaan tuottoon suhteessa otettuun riskiin kuin markkina-indekseissä.

OP:n salkunhoitajat seuraavat rahastojen riskitasoja ja tarvittaessa sopeuttavat riskitason vastaamaan pitkän aikavälin tavoitetasoa. Rahastot tarjoavat mahdollisimman korkean tuotto-odotuksen hallitulla riskillä.

Kuva: Sarah Dahlgren

Tuotto-osuuksiemme merkintäaika on käynnissä. Omistaja-asiakkaana voit sijoittaa pankkiin ja saada sijoituksellesi kilpailukykyisen koron. Kysy meiltä lisää tai tutustu: op.fi/tuotto-osuus.

Aiotko säästää energiaa tulevana talvena? Huomioi nämä neljä vinkkiä

Sähköön säästäminen ja vaihtoehtoiset lämmitysmuodot mietittävät tänä syksynä lähes jokaisessa kotitaloudessa, mutta energiansäästöön liittyy riskejä, jotka voivat aiheuttaa suuria vahinkoja kotitalouksille. Pohjola Vakuutus muistuttaa, että käyttämättömänä ollut tulisija vaatii aina ammattilaisen suorittaman tarkastuksen.

Energiansäästöön liittyvät toimet kottavat nyt lähes jokaista kotitaloutta ja vaihtoehtoiset lämmityskkeinot kiinnostavat yhä useampaa. Koostimme sinulle neljä vinkkiä, joilla vältät energiansäästäjän tyypillisimmät virheet ja sudenkuopat.

1. Huolehdi, että kodissasi on riittävä peruslämpö

Kodin lämpötilan laskeminen vähentää kustannuksia, mutta äärimmäisyyksiin viety sisälämpötilan lasku voi saada aikaan merkittävää vahinkoa.

– Monet eivät tiedä kodin tarpeellisen lämpötilan määrää, ja mitä talon rakenteille tapahtuu, jos sisälämpö laskee alle turvallisen peruslämpötilan, joka on tyypillisesti noin 12 astetta. Pahimmillaan puhutaan suurista vesivahingoista, kun putket jäätyessään halkeavat, Pohjola Vakuutuksen henkilöasiakkaiden omaisuusvakuutuksista vastaava **liris Saranpää** sanoo.

2. Älä käytä ilmalämpöpumpua ainoana lämmönlähteenä
Ilmalämpöpumppu on hyvä lisä kodin

sisälämpötilan hienosäätämiseen, mutta se ei voi olla ainoa lämmönlähde, mikä kerrotaan myös vakuutusyhtiön suojeluohjeissa. Vakuutusyhtiön laatimat suojeluohjeet auttavat vakuutuksenottajaa välttämään mahdollisia vahinkoja.

– Vahinkojen välttämiseksi ilmalämpöpumppua ei tule käyttää kodin ainoana lämmönlähteenä talvikaudella, sillä ne voivat jäätyä helposti. Ilmalämpöpumput ovat herkkiä sääilmiöille, ja niiden suosion kasvu näkyy laiterikkojen määrässä, Saranpää kertoo.

3. Tarkistuta tulisijan kunto ammattinuohoojalla vähintään kerran vuodessa

Monessa kotitaloudessa turvaudutaan energiansäästötalkoiden keskellä puulla lämmitettäviin varaaviin takkoihin ja tulisijoihin. Pidempään käyttämättä ollut tulipesä vaatii kuitenkin ammattinuohoojan tarkastuksen ennen kuin tulisijaa on turvallista käyttää. Jos tulipalo syttyy, koska nuohous on tehty liian harvoin, voi se vaikuttaa vakuutuskorvauksiin.

– Vakituisen asunnon tai vakituiseen asumiseen käytetyn kiinteistön tulisijat on nuohottava kerran vuodessa. Jos tulisija on aktiivisessa, lähes päivittäisessä käytössä, olisi nuohoojan hyvä käydä vähintään kerran vuodessa. Nuohooja puhdistaa hormit ja tarkistaa niiden paloturvallisuuden, Saranpää sanoo.

4. Jos käytät tulisijaa, vahdi tulta ja huolehdi palovaroittimien toimivuudesta

Takan lämmittämiseen liittyvä tyypillinen vahinko on, että savut tulevat kiinteistöön sisälle joko kiinni unohtuneen savupellin tai huonosti vetävän piipun johdosta. Alkavan syksyn myötä yksi riski puulämmityksessä piilee siinä, että tulisijoja käytetään enenevässä määrin kodin lämmönlähteenä. Tulta pitää aina vahtia ja huolehtia kodin palovaroittimien toimivuudesta.

– Odotamme, että tulisijojen lämmityksen suosion kasvu näkyy myös kotitalouksien lämmityksiin liittyvien vahinkoilmoitusten määrien kasvuna tulevana syksynä. Onnettomuusriskien määrä luonnollisesti kasvaa, kun takat lämpiävät yhä useampana päivänä yhä useammassa kodissa. Oikein huolletuna ja lämmitettynä kodin tulisijoja on kuitenkin turvallista käyttää, Saranpää summaa.

Teksti: Timo Launonen
Kuva: OP:n Kuvapankki

Vastuullisuustekojen vuosi 2022

– paikallisen elinvoiman puolesta

Tammikuu

Tänäkin vuonna henkilökunnalla on ollut mahdollisuus käyttää yksi työpäivä hyväntekeväisyystyöhön #hiio

OP Rallisprint Marttilassa

Helmi-maaliskuu

3 x Hippohiihdot

Olimme mukana 4H:n Ajokortti työelämään –koulutuksessa #OPxRahapuhetta

Olimme mahdollistamassa Kenttäpostin kertomaa –konsertteja
Tuki kohdistui paikallisille sotaveteraaneille sekä heidän puolisoilleen ja leskilleen

Järjestimme henkilöllisyystodistusten hakemiseksi 7 tapahtumaa konttoreillamme

Huhti-toukokuu

Taloustiedon välittämistä yrittäjille aamubrunseilla

OP Ryhmän yhteislahjoitus SPR:lle avuksi Ukrainaan

7 x maksuttomat sammutintarkastukset asiakkaillemme

Mukana mahdollistamassa Pöytyän frisbeegolfrataa



Kesäkuu

Kesäduuni OP:n piikkiin-kampanjamme mahdollisti 43 kesätyöpaikkaa nuorille

Olimme mukana tukemassa Jukolan viestiä Mynämäellä

Hippo SuperJunnu –pesiskoulua tukemassa

Heinäkuu

Reppu joka selkään –keräys konttoreillamme

Elo-syyskuu

Lahjoitimme liikennetyökirjoja alueemme kouluihin ekaluokkalaisille

7 x Hippokisat alueellamme

Mukana edistämässä taloustietoutta Nuorkauppakamarin Sijoittamiskoulutus-tapahtumassa

Päähäyhteistyökumppanina Auranmaan Yrittäjägaalassa

Lokakuu

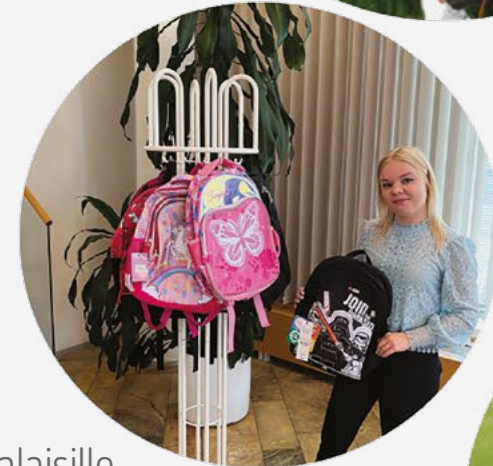
Kaikkien aikojen tekoja – vastuullisuuskysely asiakkaillemme

Marraskuu

Varmuutta verkkoon –tilaisuudet konttoreillamme

Joulukuu

Osallistuimme alueemme Joulupuu-keräykseen



Koko vuoden ajan:
Tukea lasten ja nuorten harrastamiseen ja liikkumiseen lukuisten paikallisten urheiluseurojen kautta.



Omistaja-asiakkaan edut ja OP-bonukset



OP-bonukset

Bonustilille kertyneitä OP-bonuksia käytetään palvelumaksuihin ja palkkioihin, jotka muussa tapauksessa menisivät tililtä. Perheenjäsenten asioinnin koostaminen yhteen niin sanotuksi perhekokonaisuudeksi mahdollistaa myös perheen pienimpien asioinnista kertyvien OP-bonusten käytön koko perheen asiointiin.

OP-bonusten käyttökohteita

- päivittäisasiainnin palvelumaksut
- lainojen palvelu- ja toimitusmaksut
- vakuutukset
- sijoittamisen palveluiden palkkiot
- lakipalveluiden palkkiot
- OP Kodin palkkiot

OP-bonuksia kerryttävät

- säästämisen tileillä olevat varat
- rahastot ja sijoitussidonnaiset vakuutussäästöt *
- vakuudelliset pankkilainat, kuten asuntolaina ja opintolaina
- maksetut vakuutusmaksut, kuten koti-, ajoneuvo- ja matkavakuutus

30 % enemmän OP-bonuksia vuonna 2023

Osuuspankin omistaja-asiakkaana saat vuoden 2023 aikana 30 % enemmän OP-bonuksia. Ylimääräiset bonukset vähentävät asiointisi kuluja ja tuovat helpotusta arjen raha-asioihin erityisesti silloin, kun hyödynnät palveluitamme laajasti. OP-bonusten uusi kerroin vuonna 2023 on 0,00325 (vuonna 2022 ja edeltävinä 0,0025).



Päivittäinen asiointi

Päivittäisiin pankkipalveluihin kuuluu käyttötili, OP-verkkopalvelu ja maksukortti.

- Tuntuva alennus päivittäis-palvelupaketista
- Käyttötilit ovat maksuttomia siinä osuuspankissa, jonka omistaja asiakas olet
- OP Classic-, OP Gold-, OP Platinum tai OP Duo -kortilla tekemäsi ostokset on suojattu Tuoteturva-vakuutuksella



Säästäminen ja sijoittaminen

Osake- ja ETF-sijoittaminen

- Arvo-osuustili 0 € (kotimaiset ja ulkomaiset osakkeet ja ETF:t)
- Alennus kaupankäyntipalkkioista
- Osake- ja markkina-analyysit sekä suositukset 0 €
- 1 %:n välityspalkkiokatto 31.12.2022 asti OP-mobiilissa ja op.fi:ssä, kun myyt tai ostat Helsingin ja Tukholman pörssissä listattuja osakkeita tai op.fi-palvelusta löytyviä arvopapereita

Rahastosijoittaminen ja Vakuutussäästäminen

- Lähes kaikkien rahastojen ostot ja myynnit 0 €**
- OP-sijoitusvakuutukseen ja OP-säästösopimukseen siirrettävät varat kuluitta.
- Sijoituskohteiden vaihdot OP-mobiilissa ja op.fi-palvelussa kuluitta



Vakuutukset

- Jopa 250 euron omavastuuetu Omakoti-vakuutuksen palo-, luonnonilmiö- ja rikosvahingoissa
- 45 % maksuton korotus henki-vakuutuksen vakuutusmäärään.

Kun olet osuuspankin omistaja-asiakas ja sen lisäksi Pohjola Vakuutuksen etuasiakas, saat käyttöösi parhaat edut:

- Yhteensä 10 % alennuksen koti- ja muista omaisuusvakuutuksista, henkilövakuutuksista, vapaa-ehtoisista ajoneuvovakuutuksista, eli kaskoista sekä jatkuvista matkavakuutuksista
- 18-27-vuotiaana vakuutusasiakkaana yhteensä 24 % alennuksen lähes kaikista kodin ja perheen vakuutuksista

Vakuutuksen etuasiakkuus muodostuu, kun sinulla on vakuutuksia kolmesta tuotekategoriasta. Vähintään 70-vuotias omistaja-asiakas saa alennuksia vakuutuksistaan jo kahden eri kategorian vakuutuksella.

* OP-bonuksia ei kerry R2 Crystal -rahastosta ja rahastojen instituutiosarjoista.
** Seuraavista rahastoista veloitetaan normaali kaupankäyntikulut:
OP-Palvelukiinteistöt, OP-Metsänomistaja, OP-Vuokratuotto ja OP-Alternative Portfolio.

OP VAKKA-AURANMAAN HENKILÖKUNTA

Johtoryhmä

Lasse Vehviläinen, toimitusjohtaja 050 348 8336

Marjo Linnakoski, pankinjohtaja 040 737 2804

Jussi Eloranta, pankinjohtaja 0400 498 940

Marjo Rantanen, riskienhallintajohtaja 040 735 8803

Ota tästä
suorat
numeromme
talteen!

Arjen raha-asiat

Pirkko Hakamäki 010 255 1052

Saija Laine 010 255 1022

Kirsi Lantee-Mäenpää 010 255 1055

Laura Larkovuo 010 255 1073

Raili Lempiäinen 010 255 1023

Jenny Lähtinen 010 255 1056

Riitta Niemi 010 255 1057

Ranja Pohjanrinne 010 255 1071

Roosa Rosten 010 255 1070

Sanni Saari, poissa

Sari Salomaja 010 255 1035

Sanna Toropainen 010 255 1051

Varallisuudenhoito

Tuula Autio 010 255 1013

Marianna Matikainen 010 255 1043

Sanna Mattila 010 255 1002

Satu Mikkola 010 255 1044

Juhani Mäki 010 255 1024

Annika Niemi 010 255 1059

Jari Palonen 010 255 5272

Minna Salonen 010 255 1046

Mervi Tokoi 010 255 1061

Henkilöasiakkaiden rahoituspalvelut

Mirva Auvinen 010 255 1062

Tarja Helttula 010 255 1063

Heli Hämäläinen 010 255 1053

Pia Johansson 010 255 1068

Susanna Kajander 010 255 1018

Sarita Kulju 010 255 1019

Maria Laine 010 255 1064

Niina Laisto 010 255 1054

Teppo Lehtonen 010 255 1034

Riitta Mäkelä 010 255 1067

Hilkka Mäki 010 255 1011

Maarit Mäki 010 255 1025

Iina Rainio 010 255 1027

Tiia Rantasalo 010 255 1060

Reija Suojanen 010 255 1039

Kaisa Tuominen 010 255 1069

Outi Virtanen 010 255 1049

Yritysassiakkaiden palvelut

Suvi Helle 010 255 1015

Pieta Karjalainen 010 255 1032

Heidi Kulmala 010 255 1031

Tilda Markkula 010 255 1047

Carolina Myllylä 010 255 1037

Sami Mäkelä 010 255 1072

Jutta Mäntsälä 010 255 1036

Mika Piha 010 255 1033

Sanna Rekola 010 2551028

Antti Rovio 010 255 1029

Lainopilliset palvelut

Sarah Dahlgren 010 255 1016

Mari Karsio poissa

Kirsi Leskinen 010 255 1042

Charlotta Sarkakallio 010 255 1038

Johanna Savanainen 010 255 1010

Eveliina Tähti 010 255 1048

Henkilöstöasiat

Reija Kääriäinen 010 255 1020

OP Koti

Hans Dahlqvist 0400 664 885

Essi Mäkilä 040 153 3888

Taina Tähtinen 0500 882 555

Pohjola Vakuutuksen vakuutusedustajat

Sari Kaskela 050 397 8058

Iiro Koskinen 040 669 2080

Juuso Niemelä 040 661 0734

Katja Santamäki 050 575 0414

Satu Soukki 050 372 1695

Pasi Tupala 050 397 8107

Kosti Vahanne 040 660 5856

Salla Viikman 050 394 9805

Amanda Yläkorpi 040 571 0802

Tarkemmat tiedot

vastuualueineen

löydät osoitteesta

op.fi/vakka-auranmaa

Konttoreidemme palveluajat

Ajanvarauksella palvelemme arkisin klo 8-19.
Kassapalvelut ma-pe klo 10-12.

Valtakunnalliset palvelunumeromme

Pankkiasioissa

Henkilöasiakkaat
0100 0500 ma-pe 8-16, kortit ma-pe 8-19

Yritysassiakkaat
0100 05151 ma-pe 8-16

Erityistukea tarvitseville ja heidän läheisilleen
010 252 9627 ma-pe 9-16

OP Sulkupalvelu
0100 0555 24 h/vrk

Vakuutusasioissa

0303 0303
ma-pe 8-17

Tavoitat meidät myös:

- op.fi/vakka-auranmaa
- sähköpostilla vakka-auranmaa@op.fi
- Facebookissa OP Vakka-Auranmaa

Konttoreiden osoitteet:

Aura: Turuntie 2, 21380 Aura
Mynämäki: Virastotie 2, 23100 Mynämäki
Nousiainen: Nummentie 3, 21270 Nousiainen

Puheluiden hinnat:

0100-alkuinen palvelunumero: normaali paikallisverkkomaksu (pvm) tai kotimaisen matkapuhelinoperaattorin hinnaston mukainen matkapuhelinmaksu (mpm). 0303-alkuinen palvelunumero: kiinteän verkon lankaliittymistä ja kotimaisista matkapuhelinliittymistä 0,0835 e/puhelu + 0,12 e/min (sis. ALV). 010-alkuinen palvelunumero: kiinteän verkon lankaliittymistä ja kotimaisista matkapuhelinliittymistä 0,0835 e/puhelu + 0,167 e/min (sis. ALV). Hinnat koskevat myös jonottamista.

30 % enemmän OP-bonuksia vuonna 2023

Palkitsemme osuuspankkien omistaja-asiakkaita ylimääräisillä OP-bonuksilla vuonna 2023. Ylimääräiset bonukset vähentävät asiointisi kuluja ja tuovat helpotusta arjen raha-asioihin. Omistaja-asiakkaana saat myös lukuisia muita etuja ja alennuksia pankki- ja vakuutuspalveluista.

Lue lisää op.fi/bonus

Osuuspankin omistaja-asiakkuus – elämääsi varten

OP Vakka-Auranmaa

